

Sanal Mađazalara Öneriler

Müpteri memnuniyetini hedef alan ve doğru yapılan iplerin internet üzerindeki başarılarını yadsımak mümkün değildir. Bu doğru özelliklerle pazarlama adına firmalara birkaç öneri; - Ana sayfanızda 'favori ürünleri'nizi öne çıkararak hızlı alıpvıe yüreklendirin. - Müpterilerinize detaylı arama opsiyonları ile aradıklarına hızlı ulaşmalarını sağlayın. Özel günlerde indirimler ve promosyonlar verin. Örneđin Anneler Günü, Öğretmenler Günü vb. - Yçeriksel entegrasyon ürün satıvıplarını verdiğiniz içerik ile ilintili hale getirip artırabilirsiniz. - Kipiselleştirme imkanı vererek kipilerin kendi ait bir alanları olmasını sağlayın. - Hatırlatma, arkadaşlarıım veya özel günlerim gibi kullanıcıyı siteye tekrar getiren uygulamalar geliptirin. - Hediye opsiyonu ve hediye önerileri ile içeriği zenginleptirin. - Yarıpvımalar düzenleyerek sitenize üye olunması konusunda kullanıcıları yüreklendirin. - Hedefli e-mailing ile kullanıcıları yeniliklerden ve yeni ürünler ile kampanyalardan haberdar edin. - Özel uygulamalarla sitenizin iyi müpterilerine ekstra indirim veya promosyon uygulamaları sunun. - Arada bir anketler düzenleyerek kullanıcıların psikolojilerini, fiziksel durumlarını, ihtiyaç ve isteklerini tespit etmeye çalıpvın. - İnteraktif özellikler koyarak alıpvıe heyecanlı ve eğlenceli bir hale getirin. - Kullanıcıları bir topluluk haline getirip bir şeylerin parçası oldukları hissi yaratın. - Sitenizi destekleyici faaliyetleri olan yan ip kolları ve diğer sitelerle ortaklaşa programlar düzenleyin. - Süs olsun diye kurulan bir çadıry merkezi değil, mutsuz müpterileri sadık bir müpteriye dönüptürecek bir çadıry merkeze hedefleyin. - Sitenizi güncel tutarak ziyaretçilerin siteye ilgilerini kaybetmemelerini sağlayın